

Luttenbergstraat 2
Postbus 10078
8000 GB Zwolle
Telefoon 038 499 88 99
Fax 038 425 48 88

overijssel.nl
postbus@overijssel.nl

KvK 51048329
IBAN NL45 RABO 0397 3411 21

Inlichtingen bij

dhr. J. Mulder
telefoon 038 499 94 39
Jos.Mulder@overijssel.nl

SER Overijssel
Postbus 10078
8000GB Zwolle

Datum	Kenmerk	Pagina	Bijlagen	Uw brief	Uw kenmerk
02.04.2019	5293607	1 van 2		07.02.2019	

Onderwerp: Reactie SER advies versterking internationale acquisitie

Geachte heer Webers,

Op 7 februari jl. hebben wij uw adviesrapport 'Versterking Internationale Acquisitie' ontvangen. Met deze brief willen wij onze waardering uitspreken voor uw waardevolle adviezen en aanbevelingen op het acquisitiebeleid.

U benadrukt het belang van goed internationaliseringsbeleid als instrument om de concurrentiekracht van onze economie te vergroten. Wij delen deze mening. Ook delen wij uw visie dat internationalisering veel raakvlakken heeft met andere beleidsvelden en integraal bekeken moet worden. Aan het begin van onze coalitieperiode hebben wij een hoge ambitie neergezet wat betreft internationalisering. Op het gebied van handelsbevordering is met GO4EXPORT een succesvolle publiek-private samenwerking gestart. Ook investeringsbevordering heeft een extra impuls gekregen. In tegenstelling tot de vermelde bedragen in het advies is er voor investeringsbevordering 2,3 miljoen euro extra uitgetrokken tijdens onze coalitieperiode. Ongeveer 1,2 miljoen euro is ingezet voor extra acquisitiecapaciteit in de regio's. Het resterende bedrag is onder meer besteed aan extra inzet van Oost NL op de Brexit, uitbreiding van de expatdienstverlening en de versterking van het internationaal onderwijs in Overijssel.

Wij gaan hierna nader in op de aanbevelingen in uw advies.

1. Overijssels Aanvalsplan internationalisering

U stelt de vraag of er gekomen kan worden tot een aanvalsplan internationalisering waarbij gedacht wordt aan een samenspel tussen regio's, steden, kennis en onderwijsinstellingen maar ook private partijen zoals vastgoedconsultants en bedrijven.

Vanuit de provincie Overijssel en Oost NL zijn in het recente verleden pogingen gedaan om acties op het gebied van investeringsbevordering meer af te stemmen met de hierboven genoemde partijen. Dit heeft geresulteerd in meer kennisuitwisseling en samenwerking. Een mogelijke nieuwe stap kan zijn het vormen van een consortium, zoals bij GO4EXPORT, van publiek-private partijen die gebruik maken van elkaars netwerk en expertise om gezamenlijk Overijssel op de kaart te zetten.

2. Aanscherping internationaal profiel (verbeterplan Oost NL en NFIA)

Met het innovatieprofiel 'Think East Netherlands' wordt een duidelijk profiel geschetst van Oost-Nederland. Dit onderscheidende profiel kan ook worden benut voor de internationale acquisitie. Overijssel moet zich als vestigingslocatie duidelijk onderscheiden van andere regio's zoals Zuid-Holland en Brabant.

Nieuwe vestigingen moeten aansluiten bij het ecosysteem in Overijssel. De provincie moet vergelijkbaar of beter kunnen scoren dan regio's met vergelijkbare proposities. Bestaande bedrijven in Overijssel kunnen meer als ambassadeurs worden ingezet ten behoeve van de acquisitie.

In het meerjarenplan van Oost NL is hier aandacht voor. Er is gekozen voor focuslanden waar een proactieve acquisitie plaatsvindt. Oost NL en de provincie Overijssel hebben geleerd van de 'Brexit aanpak' waarbij er in het focusland nauw wordt samengewerkt met de NFIA (Netherlands Foreign Investment Agency). Dit heeft geleid tot betere resultaten en een grotere bekendheid van de Overijsselse propositie bij de NFIA. De aanpak biedt perspectief op een nieuwe manier van acquisitie. Onderzocht wordt of deze aanpak kan worden uitgebreid naar andere focuslanden.

3. Verdere uitbreiding acquisitiecapaciteit

We hebben in 2017 een aanbod gedaan aan de drie Overijsselse regio's om hun acquisitiecapaciteit te vergroten door de helft van de kosten te vergoeden. De regio's Twente (Business in Twente) en de regio Zwolle hebben hier gebruik van gemaakt. De resultaten zijn positief en met name de regio Twente wenst deze extra inzet te continueren.

4. Kwaliteit basisinfrastructuur op agenda (internationale school)

Het aantrekken van bedrijven vraagt meer dan alleen het beschikbaar stellen van werklocaties. Een groot aantal vestigingsfactoren is van belang. Voor Overijssel werken wij aan goede bereikbaarheid, een aantrekkelijke woon/werk omgeving en hoogwaardig onderwijs. Wij hebben afgelopen periode ook gewerkt aan de kwaliteit van de basisinfrastructuur door te investeren in de uitbreiding van de expat dienstverleningen en het internationaal onderwijs in Overijssel (Eerde en Twente).

Door internationalisering de komende periode meer als accent in dit brede beleid op te nemen kan explicieter worden bijgedragen aan het versterken van het vestigingsklimaat.

5. Onderwijs en beroepsbevolking

Goed onderwijs en een wendbare beroepsbevolking zijn belangrijke vestigingsfactoren. Het behoud van goed opgeleid talent (mbo/hbo/wo) is belangrijk voor onze provincie. Via de Human Capital Agenda werken wij aan de arbeidsmarkt voor de toekomst. Het is belangrijk om bedrijven voor te bereiden op een meer internationale arbeidsmarkt. Afgelopen periode hebben wij samen met ondernemers, onderwijsorganisaties en gemeenten per regio (Twente, Deventer en Zwolle geïnvesteerd in het behouden en aantrekken van (internationale) talent voor de regio.

De aanbevelingen vormen bouwstenen voor het provinciale beleid aangaande internationale acquisitie. Het advies wordt betrokken bij de uitwerking in de nieuwe bestuursperiode.

Gedeputeerde Staten van Overijssel,

voorzitter,

secretaris,